

این دستورالعمل توسط شرکت سامانه لاوان ماندگار ساختمان(سلام ساختمان) تهیه شده است که پیوست موافقتنامه تنظیمی با متخصص عضو سلام ساختمان جناب آقا/خانم فرزند با کد ملی..... می باشد و رعایت آن برای طرفین موافقتنامه در تمام مراحل همکاری الزامی است.

تعاریف اصطلاحات

سلام ساختمان: سایت سلام ساختمان و زیرمجموعه های آن که ارائه دهنده خدمات آنلاین ساختمانی است.
متخصص: طرف قرارداد با سلام ساختمان که مجری دارای تجربه یا تحصیلات مرتبط با بازسازی و عضو در سیستم سلام ساختمان است.

متخصص سطح مقدماتی: افرادی که عضویت سازمان نظام مهندسی ندارند و یا با مدرک سازمان نظام مهندسی کمتر از ۵ سال سابقه کار دارند و یا افرادی که سابقه کاری کافی دارند ولی هیچ گونه مدرک مرتبط با بازسازی ندارند .
متخصص سطح عادی: متخصصانی سابقه کاری بیش از ۵ سال را به همراه مجوز سازمان نظام مهندسی دارند و یا مدرک مرتبط به همراه دفتر کار دارند ولی مجوز اجرا از نظام مهندسی ندارند و یا کلیه شرایط مذکور را دارند ولی بدلائل قابل قبول فعلا دفتر کار ندارند جزو سطح عادی محسوب میشوند.

متخصص سطح ویژه: متخصصانی که بیش از ۵ سال سابقه اجرا دارند و مجوز اجرا از سازمان نظام مهندسی دارند همچنین دفتر کار دارند جزو سطح ویژه محسوب میشوند

توجه : متخصصانی سطح مقدماتی و عادی که دارای سابقه اجرای حداقل ۳ پروژه با کیفیت که صرفا توسط تیم نظارت و اعتبارسنجی سلام ساختمان نظارت و بررسی شده و رضایت کامل مشتری را کسب کرده باشند در مجموعه سلام ساختمان به سطوح بالاتر ارتقا می یابند .

آپ: اپلیکیشن مخصوص متخصصان که مشتریان در سه سطح مشتریان برنزی ، نقره ای و طلایی در آن به متخصصان معرفی می شود.
مشتریان سطح برنزی : مشتریانی که پروژه هایی با ارزش حدود ۳۰ تا ۱۵۰ میلیون تومان دارند و احتمال انعقاد قرارداد با آن ها وجود دارد

مشتریان سطح نقره ای: مشتریانی که پروژه هایی با ارزش حدود ۱۵۰ تا ۳۰۰ میلیون تومان دارند و احتمال انعقاد قرارداد با آن ها وجود دارد

مشتریان سطح طلایی: مشتریانی که پروژه هایی با ارزش حدودی بالاتر از ۳۰۰ میلیون تومان دارند و احتمال انعقاد قرارداد با آن ها وجود دارد

قرارداد اجرا: به نمونه قراردادی که در سایت موجود است، اطلاق می گردد. متخصصان می بایست از کلیات این قرارداد برای انعقاد قرارداد با مشتری استفاده کنند.

«سلام ساختمان از نظرات و پیشنهادهای متخصصان عزیز برای بهبود و اصلاح احتمالی متن این قرارداد استقبال می کند.»
قرارداد موفق: به فرایند تنظیم و عقد قرارداد با مشتری، اجرای دقیق و باکیفیت، خوش قولی و گرفتن رضایت مشتری با امتیاز بالای ۸ از ۱۰ اطلاق می گردد.

شرایط احراز قابلیت متخصص: به مجموعه ای از شرایط گفته می شود که قابلیت فنی و حرفه ای، اخلاقی و انصاف متخصص را برای حضور در مجموعه سلام ساختمان به اثبات می رساند.

قیمت پروژه: سلام ساختمان طبق اطلاعات دریافتی از مشتری و بررسی نقشه و دیگر اطلاعات، هزینه اجرای پروژه را برآورد کرده و به عنوان قیمت حدودی پروژه در آپ می آورد.

لازم به توضیح است که قیمت نهایی پروژه، همان مبلغ قرارداد متخصص با مشتری است که توسط متخصص بعد از عقد قرارداد به سلام ساختمان اعلام می گردد.

حق الزحمه معرفی پروژه: از حاصل ضرب قیمت پروژه و درصد اعلامی سلام ساختمان برآورد می گردد. حق الزحمه مبلغی است که بعد از عقد قرارداد و پس از دریافت پیش پرداخت از مشتری توسط متخصص در سه مرحله پرداخت می گردد،

نحوه پرداخت حق الزحمه: پس از وارد کردن مبلغ برآورد اولیه پروژه ۴۰ درصد حق الزحمه و بعد از انجام نیمی از پروژه ۳۰ درصد حق الزحمه و در پایان پروژه ۳۰ درصد آخر به همراه حق الزحمه تعلق گرفته به اختلاف حاصل از نهایی شدن مبلغ قرارداد از حساب ودیعه متخصص کسر می گردد. بدیهی است چنانچه مبلغ نهایی از برآورد اولیه کمتر شود حق الزحمه مربوط به کاهش مبلغ پروژه از ۳۰ درصد پایانی حق الزحمه کم میشود.

درصد حق الزحمه: عددی است که به صورت درصدی در ذیل فایل معرفی هر پروژه به متخصص اعلام می گردد و متخصص با ثبت درخواست، این درصد را می پذیرد.

افزایش اعتبار: با خرید بسته های اعتباری اعلامی در آپ و پرداخت مبلغ آن، میزان اعتبار مالی متخصص در آپ سلام ساختمان اضافه می شود. این مبلغ مادامی که قراردادی قطعی نشده است، به صورت امانت نزد سلام ساختمان می باشد و عودت الباقی آن با درخواست متخصص پس از فسخ توافقنامه و خروج از سلام ساختمان همراه با تسویه حساب نهایی امکان پذیر است.

کاندید شدن: متخصص هرکدام از پروژه های دارای شرایط سطح فعالیت خود را که تمایل داشته باشد، می تواند در آپلیکیشن انتخاب کرده و ثبت درخواست نمایند تا سلام ساختمان پس از بررسی درخواست در صورت داشتن امتیاز کافی، دسترسی به اطلاعات مشتری را برای متخصص فراهم کند. به ثبت این درخواست، کاندید شدن گفته می شود. تأیید دومرحله ای: به فرایند کاندید شدن متخصص برای یک پروژه، کنترل و امتیازدهی و تأیید صلاحیت متخصص کاندید شده و در پایان، معرفی مشتری به متخصص انتخاب شده که توسط الگوریتم هوشمند سیستم انجام می شود، تأیید دومرحله ای اطلاق می گردد.

اختصاص دادن مشتری: به فرایند ارسال اطلاعات مشتری و برقراری ارتباط متخصص با مشتری، اختصاص دادن مشتری گفته می شود. فریز شدن: پس از اختصاص دادن مشتری به متخصص، ۴۰ درصد مبلغ حق الزحمه از موجودی حساب مجازی متخصص قابل برداشت نیست. این محدودیت تا تعیین وضعیت پروژه توسط متخصص برقرار خواهد بود که به این فرایند، فریز شدن حساب گفته می شود.

تعیین وضعیت: اعلام مراحل پیشرفت هر پروژه در آپ، باید در زمان اجرا و بدون تأخیر به اطلاع سلام ساختمان برسد که یکی از وظایف اصلی متخصص است. اعلام به موقع مراحل کار در آپ، تعیین وضعیت نامیده می شود.

****نکته بسیار مهم:** متخصص موظف است که کلیه تعیین وضعیت پروژه های اختصاص یافته را به موقع، صحیح و در نهایت صداقت انجام دهد. تعیین وضعیت صحیح در امتیاز دهی، میزان دسترسی به مشتری، تعیین سطح متخصص، استفاده از امتیازات مالی و ... تاثیر گذار است. **

شرایط احراز قابلیت فنی متخصص برای فعالیت در سلام ساختمان:

۱. ارسال مدارک لازم
۲. مهر و امضای توافقنامه متخصصان و شیوهنامه حاضر طبق دستورالعمل سلام ساختمان
۳. تأیید تیم فنی و تأیید حضوری تیم اعتبارسنجی متخصصان سلام ساختمان
۴. اعلام رضایت تمامی مشتریان پیشین از متخصص بازسازی
۵. بازدید و تأیید فنی پروژه های سابق یا در حال اجرا متخصص بازسازی توسط کارشناس اعتبارسنجی
۶. تسلیم تضامین لازم
۷. ارسال گواهی سوء پیشینه به دفتر مرکزی سلام ساختمان

شرایط معرفی مشتری:

۱. متخصصان برای شروع فعالیت خود، می بایست حداقل مبلغ ۲.۰۰۰.۰۰۰ تومان برای سطح مقدماتی و حداقل مبلغ ۳.۰۰۰.۰۰۰ میلیون تومان برای سطح عادی و حداقل مبلغ ۵.۰۰۰.۰۰۰ تومان برای سطح ویژه، موجودی در حساب کاربری خود داشته باشند
- سلام ساختمان در بدو ورود متخصص به این مجموعه حساب وی را به میزان مورد نیاز سطح تأیید شده متخصص شارژ مینماید تا امکان فعالیت ایشان وجود داشته باشد، با این کار متخصص به همین میزان به سلام ساختمان بدهکار میگردد و متخصص موظف است پس از عقد قرارداد با مشتری علاوه بر پرداخت حق کمیسیون، بدهی خود را تسویه نماید تا نزد سلام ساختمان ودیعه مورد نیاز برای فعالیت در سطح تأیید شده را داشته باشد.
۲. هر متخصص می تواند، در هر روز، حداکثر برای ۲ پروژه کاندیدا شود.
۳. متخصص برای کاندیدا شدن هر پروژه می بایست به میزان ۲۰ درصد حق الزحمه آن پروژه، موجودی داشته باشد. به عنوان مثال با ۲.۰۰۰.۰۰۰ تومان (دو میلیون تومان) موجودی، می تواند برای حداکثر ۲ پروژه که جمع حق الزحمه آن ها کمتر از ۱۰.۰۰۰.۰۰۰ تومان (۱۰ میلیون تومان) است، کاندیدا شود.
۴. برای اختصاص یافتن پروژه ها به متخصص، می بایست به اندازه یک پنجم جمع حق الزحمه پروژه های اختصاص یافته، موجودی داشته باشد. به این صورت که با اختصاص هر پروژه، مبلغی به اندازه یک پنجم حق الزحمه آن پروژه از موجودی متخصص، تا زمان تعیین وضعیت پروژه، فریز می گردد.
۵. متخصصان می بایست حداکثر ظرف ۴۸ ساعت بعد عقد قرارداد با مشتری تصویر قرارداد خود را در اپ بارگذاری کنند.
*توجه: عدم ارسال قرارداد در این بازه زمانی تخلف محسوب شده و به متخصص امتیاز منفی تعلق میگردد که باعث عدم موفقیت در دریافت مشتری های بعدی و در صورت تکرار باعث خاتمه همکاری با سلام ساختمان می گردد.
۶. در صورت نرسیدن به قرارداد، پس از تعیین وضعیت عدم قرارداد، فریز مبلغ برداشته می شود و به همان مقدار به اعتبار متخصص اضافه می شود.
۷. متخصص موظف است در صورتیکه به قرارداد برسد و در حساب خود به میزان کافی شارژ نداشته باشد حداکثر ظرف ۴۸ ساعت نسبت به شارژ حساب خود اقدام نموده و حق الزحمه سلام ساختمان را پرداخت نماید.
*توجه: عدم پرداخت بموقع بدهی تخلف محسوب شده و موجب توقف فعالیت و اخذ امتیاز منفی و در صورت تکرار باعث خاتمه همکاری با سلام ساختمان می گردد.

توجه: در صورتی که متخصص بعد از گذشت ۷ روز از مراحل سه گانه ی تعیین شده جهت پرداخت کمیسیون سلام ساختمان همچنان بدهی خود را پرداخت نکرده باشد سلام ساختمان حق دارد پس از اخطار در جهت احقاق حق به اجرای تضامین در مراجع زیربط اقدام نماید و طلب خود به همراه هزینه های وصول اسناد مالی را از محل تضامین دریافت دارد.

نحوه فعالیت

پس از اعلام درخواست توسط متخصص در آپ، بررسی تیم نظارت بر متخصصان برای احراز قابلیت فنی، اخلاقی و حرفه ای شروع می شود. چنانچه شروط پنج گانه موجود باشد، با ورود و فعالیت متخصص موافقت می شود.

*نقشه ی راه متخصصین بازسازی در سیستم سلام ساختمان به پیوست این قرارداد میباشد طبق جدول زیر، متخصصان با توجه به بسته حق عضویت خریداری شده به تعداد مشخصی از مشتری ها دسترسی خواهند داشت.

نوع حق عضویت	تعداد لید قابل استفاده در هر ماه	تعداد کل لید قابل استفاده
۲ ماهه	۱۰	۳۰
۴ ماهه	۱۰	۴۰
۶ ماهه	۱۰	۶۰

ورود به فرایند تأیید دومرحله ای با لمس کلید ثبت درخواست

۱. با ورود متخصص به این بخش، متخصص اجازه ثبت درخواست برای پروژه های معرفی شده را پیدا می کند. پس از تأمین موجودی به میزان حداقل ۲.۰۰۰.۰۰۰ تومان برای مشتریان سطحمقدماتی و حداقل ۳.۰۰۰.۰۰۰ تومان برای مشتریان سطح عادی و به میزان حداقل ۵.۰۰۰.۰۰۰ تومان برای مشتریان ویژه تخصصی تواند برای پروژه های مورد نظر خود ثبت درخواست نماید. پس از لمس کلید ثبت درخواست مشتری، سیستم موارد زیر را کنترل می نماید.

۱,۱. کنترل تعداد پروژه در حال اجرا (۱ پروژه در حال اجرا مجاز است)

۱,۲. کنترل تعداد پروژه درخواست شده در آن روز (۲ درخواست مجاز است)

۱,۳. کنترل انجام تعیین وضعیت صحیح تمام پروژه ها (تعیین وضعیت تمامی پروژه ها بروز باشد)

۱,۴. هماهنگی سطح مشتری با سطح متخصص

۱,۵. کافی بودن اعتبار مالی متخصص برای این پروژه

در صورت داشتن موجودی، متخصص به عنوان کاندیدا برای این پروژه، ثبت می گردد.

۲. متخصصان در هر روز میتواند نهایتاً برای ۲ مشتری درخواست بدهند و سیستم حداکثر انفر از این مشتریان را تایید خواهد کرد

۳. هر پروژه نهایتاً می تواند توسط ۱۰ متخصص ثبت درخواست گردد.

۴. الگوریتم انتخاب متخصص پس از ثبت درخواست هر متخصص با بررسی شروط یازده گانه، برای هر متخصص امتیازی در نظر می گیرد. و در پایان مهلت، برای پروژه حداکثر ۲ متخصص که امتیاز بیشتری دارند، انتخاب شده و پس از فریز کردن ۴۰ درصد مبلغ حق الزحمه از حساب متخصص، اطلاعات مشتری در بخش مشتریان من، نمایش داده می شود. پس از این فرایند، چنانچه قرارداد منتفی گردد، فریز از موجودی متخصص برداشته می شود. در

پیوست: موافقتنامه متخصصان

صورتی که قرارداد عقد گردد، پس از دریافت پیش‌پرداخت و تعیین وضعیت مربوطه، (طبق مراحل ۳ گانه ی پرداخت) حق‌الزحمه از حساب متخصص برداشت می‌گردد. (چگونگی و نحوه ی این مراحل در نقشه ی راه متخصصین بازسازی به شفافیت قابل مشاهده است) پس از اختصاص مشتری به متخصصان دارای امتیاز بیشتر، لیبل "واگذار شد" روی آن پروژه در آپ درج می‌شود و از این پس دیگر پروژه برای متخصصان قابل درخواست نخواهد بود.

۵. متخصصان به صورت پیش فرض در سطح مقدماتی میتوانند حداکثر ۱ پروژه در حال اجرا داشته باشند، متخصصین در سطح عادی میتوانند در صورت تکمیل ۵۰٪ از پروژه ی اول، پروژه دوم را شروع کنند و متخصصین سطح طلایی مجاز به انجام حداکثر ۲ پروژه بصورت همزمان خواهند بود بشرطی که مبلغ کل دو پروژه از یک میلیارد تومان بیشتر نشود

۶. این عمل به صورت خودکار توسط سیستم کنترل می‌شود. امکان داشتن همزمان پروژه های بیشتر وجود دارد ولی باید توانایی های فنی و توانایی های مدیریتی سرپرست تیم وامکانات و ابزارهای لازم به تایید واحد اعتبارسنجیسلام ساختمان برسد.

۷. سلام ساختمان و متخصص موظف به رعایت کلیه شروط و روش‌های اجرایی این شیوه‌نامه هستند و سلام ساختمان متعهد می‌گردد جانب بی‌طرفی را در انتخاب متخصصمنتخب رعایت نموده و تلاش نماید تا متخصصان و همکاران عزیز موفق به بستن قراردادهای بیشتر با مشتریان شوند.

شرایط ارتقای متخصصان

ارتقا از سطح مقدماتی به سطح عادی

- ۱- داشتن حداقل ۲ پروژه سطح مقدماتی اجرا شده در سلام ساختمان با مشتری راضی با اخذ امتیاز حداقل ۸ از ۱۰
- ۲- سپردن اسناد ضمانت به میزان سطح عادی
- ۳- تنظیم و امضاء قرارداد با سلام ساختمان

ارتقا از سطح عادی به سطح ویژه

- ۱- داشتن حداقل ۲ پروژه اجرا شده سطح عادی در سلام ساختمان با مشتری راضی با اخذ امتیاز حداقل ۸ از ۱۰
- ۲- سپردن اسناد ضمانت به میزان سطح ویژه

توجه: اگر فردی سابقه ی انجام کمتر از ۳ پروژه ی بازسازی را دارد فقط میتواند در سطح مقدماتی فعالیت داشته باشد
توجه: احراز مکان سکونت و فعالیت لازمه ورود به تمامی سطوحسلام ساختمان می باشد.

لیست اسناد ضمانتی مورد نیاز جهت ضمانت های ۳ گانه خدمت بازسازی:

- جهت ورود متخصص به سطح مقدماتی نیاز به دریافت ۵ فقره سفته ۳۰ میلیون تومانی میباشد.
- جهت ورود متخصص به سطح عادی نیاز به دریافت ۱۰ فقره سفته ۳۰ میلیون تومانی میباشد.
- جهت ورود متخصص به سطح ویژه نیاز به دریافت ۱۰ فقره سفته ۵۰ میلیون تومانی میباشد.

سلام ساختمان ۳ مورد را برای مشتری ضمانت می کند (ناظر بر ماده ۶ موافقتنامه متخصصین) که شامل موارد زیر می باشد و متخصصین ملزم به ارائه این ضمانت ها به مشتریان خود می باشند :

۱. ضمانت پیش پرداخت: به جهت ضمانت مبلغی که مشتری به عنوان پیش پرداخته حساب متخصص برای خرید متریال مورد استفاده در پروژه واریز می کند، در صورتی که متخصص نسبت به انجام تعهد خود در رابطه با خرید متریال و انجام خدمات برش قصور ورزد به نحوی که این عمل به منزله خیانت در امانت تلقی گردد، سلام ساختمان این اجازه را دارد تا از محل اسناد ضمانتی دریافت شده از متخصص، نسبت به رفع ضرر و زیان وارد شده به مشتری و مجموعه سلام ساختمان، اقدام نماید .

۲. ضمانت قیمت منصفانه: به جهت جبران خسارت مشتری در رابطه با اجرای پروژه با مبلغی بالاتر از عرف بازار که در صورت اثبات طبق روال زیر عمل خواهد شد :

۲.۱. دفعه اول به میزان ۷۰ درصد مازاد مبلغ پرداخت شده مشتری توسط سلام ساختمان و ۳۰ درصد توسط متخصص به مشتری بازگردانده می شود + ۳ روز حساب کاربری مسدود می شود.

۲.۲. دفعه دوم به میزان ۵۰ درصد مازاد مبلغ پرداخت شده مشتری توسط سلام ساختمان و ۵۰ درصد توسط متخصص به مشتری بازگردانده می شود + یک هفته حساب کاربری مسدود می شود.

۲.۳. دفعه سوم ۱۰۰ درصد مازاد مبلغ پرداخت شده مشتری توسط متخصص به مشتری بازگردانده می شود و در صورت لزوم، سلام ساختمان این اجازه را دارد تا از اسناد ضمانتی متخصص استفاده نماید + انسداد حساب ودیعه به مدت یک ماه

۳. ضمانت تاخیر: به جهت جلوگیری از تاخیر در زمان تحویل پروژه، سلام ساختمان این ضمانت را به مشتریان ارائه می دهد (علاوه بر جریمه تاخیری که در قرارداد مشتری با متخصص به امضا رسیده است)

در صورتی که به اثبات برسد تاخیر بوجود آمده در پروژه به دلیل قصور متخصص بوده است، جریمه تاخیر توسط سلام ساختمان به مشتری پرداخت می شود، بدیهی است در صورت تکرار این مورد، مطابق با دستورالعمل خاتمه همکاری با متخصص بر خورد می شود.

نحوه استفاده از اسناد ضمانتی موضوع ماده ۶ موافقتنامه

استفاده از اسناد مالی اعم از چک یا سفته که به منظور ضمانت پیش پرداخت مشتری به متخصص توسط سلام ساختمان از متخصصین عضو دریافت شده است برای موارد ذیل قابل استفاده است:

چنانچه متخصص پس از دریافت پیش پرداخت از انجام تعهدات خود سرباز زند و یا به نوعی از انجام پروژه انصراف دهد ولی مبلغ پیش پرداخت را به مشتری باز نگرداند و یا تاخیر نماید و همچنین رضایت مشتری را جلب ننماید سلام ساختمان می تواند اسناد ضمانتی را تا ۲ برابر مبلغ پیش پرداخت به مشتری تحویل داده و یا خود رأساً برای وصول اقدام نماید بدیهی است در صورتیکه اسناد از طریق مراجع قانونی وصول گردند کلیه هزینه های انجام شده نقد کردن اسناد ضمانتی از متخصص قابل وصول می باشد.

چنانچه متخصص حین انجام پروژه را به دلیل غیر موجه تعطیل و از ادامه کار خودداری نماید سلام ساختمان می تواند با بررسی و بازدید پروژه و بررسی دلایل هر طرف قضاوت نموده و چنانچه متخصص مقصر باشد و همچنان از ادامه پروژه خودداری نماید از محل وصول اسناد مالی فوق پروژه را به اتمام برساند و کلیه هزینه های بوجود آمده را تامین نماید. بدیهی است چنانچه مشتری مقصر باشد سلام ساختمان در کنار مجری برای احقاق حق قرار می گیرد.

در صورتیکه متخصص انصاف در قرارداد و محاسبه مالی را رعایت ننماید و مشتری طبق دستورالعمل ضمانت قیمت منصفانه عمل نماید و در پایان مشخص شود که متخصص تخلف نموده سلام ساختمان می تواند از محل اسناد دریافتی اختلاف قیمت را وصول و به مشتری پرداخت نماید.

هرگاه متخصص حق الزحمه سلام ساختمان را به هر دلیلی پرداخت ننماید و یا مشخص شود قراردادی را به اطلاع سلام ساختمان نرسانده است سلام ساختمان حق دارد از محل اسناد فوق حق الزحمه خود بعلاوه هزینه وصول قانونی اسناد را برداشت نماید و چنانچه محرز گردد متخصص به سلام ساختمان ضرر و زیان وارده کرده است می تواند تا ۲ برابر ضرر و زیان وارد شده را از این محل وصول نماید.

تعهد متخصص:

اینجانب فرزند به شماره ملی در سلامت کامل جسم و روان به مجموعه سلام ساختمان اجازه می دهم که چنانچه طبق بندهای ۴ گانه فوق موجبات ضرر و زیان مشتری و سلام ساختمان را بوجود بیاورم از اسناد مالی (چک و سفته) دریافتی از اینجانب برای جبران ضرر و زیان مشتری سلام ساختمان استفاده نماید. (با تحویل به مشتری و یا وصول توسط تیم سلام ساختمان)

همچنین در صورتیکه به هر دلیل غیر موجه از پرداخت حق الزحمه توافق شده در سلام ساختمان سرباز بزنم و یا قراردادی را به اطلاع سلام ساختمان نرسانم سلام ساختمان اجازه دارد از محل وصول اسناد مالی ذیل برای رسیدن به حق خود بهره ببرد. همچنین حق هرگونه اعتراض و شکایت را از خود سلب می نمایم و رضایت کامل خود را از مجموعه سلام ساختمان اعلام می دارم.

نام و نام خانوادگی متخصص

مهر و امضاء متخصص

تاریخ

تاریخ:

شماره:

شیوه نامه اجرایی فعالیت متخصصان در سلام ساختمان

پیوست: موافقتنامه متخصصان

جدول مشخصات اسناد مالی				
ردیف	نوع سند	مبلغ سند	شماره سریال سند	توضیحات
۱				
۲				
۳				
۴				
۵				
۶				
۷				
۸				
۹				
۱۰				
11				
12				
13				
14				
15				

نام و نام خانوادگی متخصص

مهر و امضاء متخصص

تاریخ